



Bewerbung per Mail an
bewerbung@ivam.de



WIR SUCHEN
DICH

**Business Development
Manager (m/w/d)**

IVAM ist ein internationales Netzwerk für Unternehmen und Forschungseinrichtungen der Mikrotechnik und verwandter Schlüsseltechnologien. Im Zentrum aller Verbandsaktivitäten steht der konkrete Nutzen für unsere Mitglieder. Wir unterstützen bei der Umsetzung von Innovationen in marktfähige Produkte und bei der Vermarktung z.B. durch Messeauftritte, Konferenzen, Netzwerkveranstaltungen, Fachgruppen, Presse- und Öffentlichkeitsarbeit, Projektkoordination, Kooperationsvermittlung und Interessenvertretung.

Die schon vorhandenen Angebote möchte IVAM um weitere Serviceleistungen für alle Mitglieder ausbauen u.a. in den Bereichen Digitalisierung, IP-Schutz, Wachstumsfinanzierung, Marktstudien, Personalentwicklung, Gesundheitsmanagement, Organisationsaufbau und Management von geförderten FuE-Projekten.

Für die Weiterentwicklung und Umsetzung neuer Geschäftsbereiche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) Business Development Manager (m/w/d).

Deine Aufgaben:

- Entwicklung strategischer Konzepte inkl. Wachstumsplanung für neue Dienstleistungen
- proaktive Marktbeobachtung und Analyse der Bedürfnisse der Mitglieder
- Planung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten, z.B. auf IVAM-Veranstaltungen (in Präsenz und digital) für unsere Mitglieder und potenzielle Mitglieder
- selbstständige Identifizierung und Akquise von Unternehmen, die an Beratungs- und Unterstützungsleistungen interessiert sind
- Koordination der Zusammenarbeit mit Service- und Projektpartnern.
- Identifizierung passender Förderausschreibungen des Bundes, der Länder und der EU, die unsere Angebote unterstützen könnten
- Zusammenarbeit mit den anderen IVAM-Abteilungen bei der Ergänzung von Angeboten auf Messen und Konferenzen, Marketing und bei der Öffentlichkeitsarbeit

Das wünschen wir uns:

- abgeschlossenes Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften
- Berufserfahrung im Vertrieb mit Fokus auf erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen
- Erfahrung im Umgang mit digitalen Medien, Arbeits- und Kommunikationsmitteln
- kunden- und marktorientierte Denkweise
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und die Fähigkeit, Prioritäten zu setzen
- proaktive und selbstständige Arbeitsweise sowie Durchsetzungsstärke

Das bieten wir:

- ein motiviertes, gut organisiertes und aufgeschlossenes Team mit einer sehr angenehmen Arbeitsatmosphäre
- flache Hierarchien, Freiheiten eigene Ideen einzubringen, kurze Wege, schnelle Entscheidungen
- hervorragende Entwicklungschancen, z.B. durch Fortbildungen
- Möglichkeiten für mobiles Arbeiten
- vermögenswirksame Leistungen und erfolgsabhängige Boni
- Team-Building-Events, Teamtrainings und strategische Teamtreffen

Du interessierst Dich für Markt- und Gesellschaftstrends und dafür, wie innovative Technologien Lösungen für aktuelle Herausforderungen schaffen? Du bist kommunikativ, verhandlungsstark und denkst analytisch? Du kannst Kunden und Partner begeistern? Du setzt dir ambitionierte Ziele und gibst alles dafür, diese auch zu erreichen?

Dann bewirb Dich jetzt ausschließlich per E-Mail an bewerbung@ivam.de.



ivam.de



IVAM_Mikrotech



IVAM Microtechnology Network



ivam.de/blog



ivam-microtechnology-network



ivammicrotechnology